



### Prérequis

Avoir un an d'expérience en rapport avec le titre recherché

### Public

Toute personne justifiant de 1 à 3 années d'expérience professionnelle en rapport avec le titre

### Objectifs

Accompagner le candidat à l'obtention de son diplôme

Transformer ses acquis et son expérience en diplôme

Accompagner le candidat à la bonne réalisation de sa validation devant le jury

### Pédagogie

L'accompagnement se déroule sous un format de 24 heures à raison d'un rendez-vous de 2H toutes les semaines ou tous les 15 jours

### Validation

Evaluation des compétences par QCM ou formulaire en ligne

Attestation de formation

CPF

AFEST

VISIO



N° déclaration  
22 600 288 660

# Accompagnement VAE au titre professionnel niveau II - responsable dév. commercial

24 heures

Le diplôme Responsable du Développement Commercial se décompose en 4 Blocs de compétences qui détermineront les axes de travail de l'accompagnement

- Contribuer à l'élaboration de la stratégie commerciale de l'entreprise
- Développer l'activité commerciale
- Décliner les orientations stratégiques de l'entreprise en Plan d'Actions commerciale
- Mener des négociations commerciales complexes
- Définir une stratégie de prospection
- Préparer les ventes
- Négocier
- Manager le développement commercial de son activité
- Organisation générale du service
- Suivi et contrôlé le budget de fonctionnement
- Assurer le recrutement
- Manager son équipe commerciale
- Participer au recrutement des commerciaux
- Organiser une force de vente
- Suivre l'activité des commerciaux
- Évaluer les compétences
- Calculer les rémunérations variables