



Prérequis

Aucun

Public

Dirigeant d'entreprise

Responsable métier

Responsable Ressources Humaines

Directeur commercial

Techno-commerciale

Entrepreneur

Objectifs

Définir les opportunités de l'OPEN SOURCE et l'intégrer dans le développement de l'entreprise

Structurer la démarche commerciale via l'Open Source

Démontrer en quoi l'Open Source est source d'optimisation de la démarche commerciale

Rendre le logiciel plus accessible au commercial

Pédagogie

Apports théoriques et pratiques

Réflexion de groupe guidée par l'animateur

Test et autodiagnostic

Études de cas et E-Learning

Validation

Évaluation des compétences par QCM ou formulaire en ligne

Attestation de formation

AFEST

VISIO



N° déclaration
22 600 288 660

Développer ses talents d'e-commercial

2 jours – 14 heures

Le logiciel OPEN SOURCE et ses apports

Le Contexte

Son Objet

La démarche : comment se l'approprier

Les différents modules de l'open source